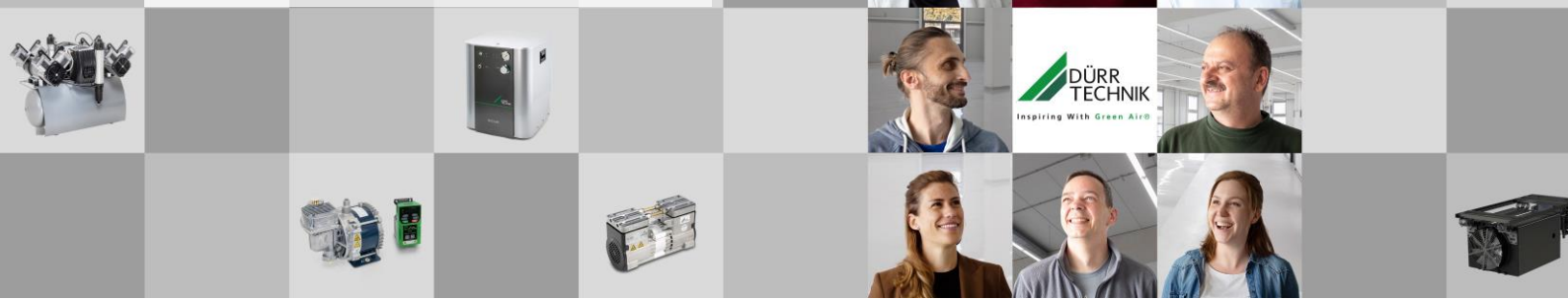


Dürr Technik – Ihr nächster Arbeitgeber?



Die Firma Dürr Technik GmbH & Co. KG ist Hersteller von Komponenten und Systemlösungen in der Druckluft- und Vakuumtechnik im Großraum Stuttgart. Wir sind als mittelständisches Unternehmen in mehreren Ländern durch eigene Tochtergesellschaften vertreten. Mit unserer Tochtergesellschaft Chromalytic können wir unsere Kunden im Laborbereich noch besser bedienen und ihnen als kompetenter Partner rund um hochwertiger Labordruckluft und Laborgasen zur Seite stehen. Eine hohe Qualifikation, Motivation und Kreativität unserer Mitarbeiter sind für uns ein wesentliches Unternehmensziel zum weiteren Ausbau unserer führenden Marktposition.

Um unsere Expansion im Bereich Gasgeneratoren zu unterstützen, suchen wir für 6 Monate eine/n

Praktikanten Sales Support im Bereich Labor (m/w/d)

Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir für den Bereich Medlab und Industry in Vollzeit (40 Stunden pro Woche) eine/n

Wir bieten Dir – Wachstum und Abwechslung – Deine Entwicklung hat Perspektive

- Herausfordernde, abwechslungsreiche und interessante Aufgaben mit einem breiten Produktportfolio
- Selbstständiges Arbeiten in einem motivierten, internationalen Team mit flacher Hierarchie
- Raum für eigene und innovativen Ideen in einem wachsenden, international ausgerichteten Unternehmen

Dein Aufgabenprofil – vielfältig und zukunftsorientiert – Deine Tätigkeiten sind anspruchsvoll

- Online-Suche nach potenziellen Kunden und Geschäftsmöglichkeiten
- Kontaktaufnahme und Anrufe bei den potenziellen Kunden
- Zusammenstellen und Pflegen von Listen mit Verkaufskontakten und -chancen
- Du berichtest an den Sales Manager, Produktmanager und den Leiter des Geschäftsbereichs
- Regelmäßige Kommunikation mit Kunden und Interessenten per Telefon und E-Mail
- Du bereitest bei Bedarf Berichte über die Verkaufsaktivitäten vor
- Du analysierst den Markt und Wettbewerb; externe Bedrohungen und Chancen und unterstützt das Team bei der Strategieweitere Anpassung an sich ändernde Bedingungen
- Eingabe von Neukundendaten und Informationen über bestehende Kunden in CRM

Dein Anforderungsprofil – Fähigkeiten und Kenntnisse – Deine Stärken sind unser Kapital

- Studium der Chemie, Biochemie oder eines verwandten Fachs.
- Zu den technischen Kenntnissen sollten allgemeine Kenntnisse über Chromatographie- und Spektroskopie Verfahren gehören.
- Nachgewiesene Kenntnisse von Markt und Wettbewerb wären von Vorteil.
- Beherrschung der MS-Office-Anwendungen (Word, Excel, Power Point).
- Du besitzt die Fähigkeit zur Erstellung professioneller Korrespondenz sowie Informationen effektiv zu präsentieren und auf Fragen von Kunden und Kollegen zu antworten.
- Du arbeitest selbstständig und zielorientiert.
- Du hast sehr gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch. Französische Sprachkenntnisse wären von Vorteil.

Haben wir Dein Interesse geweckt? Werde Teil unseres Teams!

Dann freuen wir uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen in PDF-Format per E-Mail an job@duerr-technik.de