



Stellentitel:

Sales Manager (m/w/d)

QraGo ist ein junges innovatives Unternehmen im Digital Health Bereich. Unsere Vision ist es, alle Prozesse rund um Patiententransporte und medizinische Logistik zu digitalisieren und Kliniken mit unseren Produkten in die digitale Zukunft zu begleiten.

Für den Vertriebsbereich suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Sales Manager.

Aufgaben:

- Auf- und Ausbau nachhaltiger Kundenbeziehungen im kompletten Klinikbereich (MVZ, Reha, Akut, Dialyse etc.)
- Akquisition von Neukunden und Durchführung von Kundengesprächen sowie Sales Pitches
- Bestandsanalyse von Prozessen und Bedürfnissen der Kunden sowie Stakeholder Management Analyse
- Umsetzung des gesamten Sales Prozesses vom Erstgespräch bis zum Vertragsabschluss
- Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien für ein erfolgreiches und nachhaltiges Umsatzwachstum
- Repräsentative Tätigkeit für das Unternehmen auf dem Markt über Fachmessen, Kampagnen und Kunden-Events
- Beobachtung und Bericht von relevanten Trends und neuartigen Bedürfnissen im Markt
- Regelmäßiges Reporting direkt an die Geschäftsführung

Qualifikation:

- Berufserfahrung im Salesbereich eines Wachstumsunternehmens
- Idealerweise Erfahrung in der Umsetzung von Vertriebsstrategien sowie weiterer vertriebsrelevanter Tätigkeiten für IT-Lösungen bevorzugt im Gesundheitswesen
- Abgeschlossenes Hochschulstudium einer medizinischen, naturwissenschaftlichen oder betriebswirtschaftlichen Fachrichtung oder vergleichbare Qualifikation
- Gutes Verständnis der Strukturen im Gesundheitswesen zur Erarbeitung von zielgruppengerechter Kundenansprache
- Sympathische, positive und lebensfrohe Ausstrahlung
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Kundenorientierung
- Geschäftsorientierte, lösungsorientierte und selbstständige Arbeits- und Denkweise
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Benefits:

- Ein wertschätzendes, innovatives Umfeld in einem wachstumsorientierten Unternehmen
- Flache Hierarchien und individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Verantwortung und Mitgestaltungsmöglichkeiten ab dem ersten Tag
- Ein breites Aufgabenspektrum auf Produkt-, Technologie und Krankensebene
- Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten

Wenn du unsere Motivation teilst und mit einem eingespielten und erfahrenen Team das Gesundheitswesen digitalisieren möchtest, freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Kontakt: [Jobs@qrago.de](mailto:Jobs@qrago.de)